

## Comprendre le secteur des mutuelles et institutions de prévoyance

### Objectifs :

- Découvrir avec un expert du secteur de la santé et de la prévoyance, les organismes du secteur.
- Renforcer votre discours « métier » auprès de vos interlocuteurs.

### Compétences renforcées pendant la formation :

1. Cerner les caractéristiques de son client
2. Situer les enjeux majeurs de son interlocuteur
3. Adapter son discours à la réalité de son client

**Participants :** Directions Commerciales, Forces de Ventes, Avant-ventes, Directeurs de projets, Consultants.

**Durées et format proposés :** 1 journée en présentiel ou distanciel.

**Prérequis :** aucun.

**Modalités d'évaluation :** évaluation à chaud en fin de formation.

### Intervenant :

**Michel S-J. :** Avec une vingtaine d'années d'expérience, Michel est un spécialiste des structures mutualistes et paritaires. Il officie à des "mariages" de mutuelles et d'institutions de prévoyance.

### Programme de la formation :

- **Les acteurs des assurances de personnes :**
  - Les différentes familles d'assureurs et leur positionnement clé.
  - La place spécifique des acteurs paritaires et mutualistes.
  - Les groupes d'assurance ; la consolidation du secteur.
- **Les institutions de prévoyance – IP - et les groupes paritaires de protection sociale – GPS :**
  - La gestion paritaire des retraites complémentaires et de la prévoyance/santé des salariés.
  - L'organisation et le fonctionnement des GPS, les plates-formes informatiques.
  - L'actualité des principaux GPS ; les mouvements de rapprochement.
  - Les enjeux spécifiques des IP et des GPS ; des assurances collectives sous contrainte.
- **Les mutuelles santé :**
  - Le mouvement mutualiste et sa place dans le débat public ; le rôle de la FNMF.
  - Un secteur très éclaté, en cours de consolidation accélérée.
  - Gouvernance et fonctionnement d'une mutuelle santé.
  - L'actualité et les enjeux des mutuelles santé ; un modèle économique à réinventer.
- **Les enjeux du secteur des assurances de personnes :**
  - L'avenir des retraites ; la loi Pacte ; l'impact de la future réforme Macron.
  - Une assurance santé hyper-réglémentée et hyper-concurrentielle ; le 100% santé.
  - Le redressement technique des régimes de prévoyance
  - Le financement de la dépendance et de l'aide aux aidants

VISITEZ NOTRE SITE: [WWW.E-BDA.COM](http://WWW.E-BDA.COM)

### Ce qu'en pensent nos clients

*« Parfait pour avoir une vision plus claire et avoir plus de crédibilité face à des clients souvent mal connus. »*

### Les interentreprises

**Prochaine formation:** sur demande.  
**Coût:** 1000€ HT par participant (inclus salle et pauses)  
*Cette formation est accessible aux personnes handicapées.*

### Nous contacter

**Caroline HEITZMANN**

- Tel: +33(0)6.83.20.93.13
- Email: [caroline@e-bda.com](mailto:caroline@e-bda.com)

*Fiche mise à jour le 22 juin 2020*