

**Connaître les fondamentaux et les acteurs
du secteur Assurance**

Objectifs :

- Découvrir avec un expert le secteur de l'assurance, ses bases techniques, ses métiers clés et ses grands acteurs.
- Connaître et parler le langage spécifique « métier » de vos interlocuteurs du secteur Assurance.
- Gagner du temps dans votre approche commerciale.

Compétences renforcées pendant la formation :

1. Situer la position d'un assureur sur le marché
2. Dialoguer avec un responsable métier
3. Situer un projet parmi les enjeux du client

Participants : Directions & équipes commerciales, Avant-ventes, Directeurs de projets, Consultants.

Pas de prérequis.

Durées proposées :

- 1 journée (7 heures) en présentiel

Intervenant :

Michel S-J. : Avec une vingtaine d'années d'expérience, Michel est un fin connaisseur des acteurs de l'assurance. Ayant eu des responsabilités de management, de développement et de gestion, il communique une vision large du secteur.

Programme de la formation :

- **Les grandes catégories d'assurances :**
 - Rôle économique et social de l'assurance ; chiffres clés.
 - Assurances de dommages aux biens et de responsabilité ; marchés particuliers / professionnels.
 - Assurances de personnes ; individuelles / collectives.
- **Les techniques d'assurance :**
 - Les assurances vie et non-vie ; l'agrément par branche ; le principe de spécialisation ; les assureurs mixtes.
 - Les techniques de répartition et de capitalisation ; le provisionnement des engagements.
 - Le bilan et le compte de résultat type d'un assureur.
 - La division des risques : le recours aux mécanismes de coassurance et de réassurance.
- **Les acteurs de l'assurance :**
 - Les différentes familles d'assureurs, les principaux acteurs.
 - Les organismes professionnels : fédérations d'assureurs et d'intermédiaires ; la réforme du courtage.
 - L'Autorité de contrôle prudentiel et de résolution ; ses missions et son rôle auprès des assureurs.
 - Le marché unique européen des assurances ; liberté d'établissement et libre prestation de services.
- **Les métiers de l'assurance :**
 - Les fonctions développement/technique/gestion au cœur de la chaîne de valeur assurantielle.
 - La distribution : réseaux salariés et catégories d'intermédiaires.
 - La gestion des risques ; la mesure et le pilotage de la solvabilité – le ratio de couverture du SCR.
 - La gestion des actifs en représentation des engagements.

VISITEZ NOTRE SITE : WWW.E-BDA.COM

Ce qu'en pensent nos clients

« L'intérêt du contenu avec notamment le développement de la gestion des risques est indéniable »

Les interentreprises

Prochaines formations:

A convenir ensemble, nous ouvrons une session à partir de 3 participants inscrits de la même société !

Lieu : Paris

Nous contacter

Caroline HEITZMANN

- Tel: +33(0)6.83.20.93.13
- Email: caroline@e-bda.com

Nathalie CALIPARI

- Tel: +33(0)6.18.87.79.62
- Email: nathalie@e-bda.com